



AKEMI entwickelt und produziert seit der Gründung 1933 hochwertige Klebstoffe und Spachtelmassen, insbesondere für die Verarbeitung von Kunst- und Natursteinen.

Die Marke AKEMI genießt weltweite Anerkennung. Ein perfekt organisierter Service sorgt für globale technische Beratung und die prompte Lieferung unserer Produkte in alle Welt.

Wir suchen ab sofort in Vollzeit eine/n

Vertriebsmitarbeiter Innendienst (m/w/d)

International Account Manager (m/f/d)

Ihre Aufgaben

- Erstellen, Nachverfolgen und Verhandeln von Angeboten
- Erfassen, Prüfen und Bestätigen von Aufträgen
- Kommunizieren von kaufmännischen und technischen Fragen (intern, extern)
- Mitarbeit bei Fragen der Absatzförderung, Marketing, Preis- und Vertriebspolitik
- Marktbeobachtung hinsichtlich Konkurrenten, Vertriebswegen, Bedarfsänderungen, neuen Produkten

Ihr Profil

- Kaufmännische Berufsausbildung oder ein betriebswirtschaftliches Studium
- Englisch in Wort und Schrift, Französisch wünschenswert
- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb und Export
- Sicherer Umgang mit dem MS-Office Paket
- Kunden- und teamorientierte Arbeitsweise
- Zuverlässigkeit und Organisationsgeschick
- Eigenverantwortliche strukturierte Arbeitsweise

Angebot

- Familienunternehmen mit weltweit anerkannter Marke
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Kurze Entscheidungswege
- Familiäres Betriebsklima
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Sonderzahlungen wie Weihnachts- und Urlaubsgeld
- Zahlung vermögenswirksamer Leistung
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Hohe Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- Gleitzeit

Wenn Sie das Anforderungsprofil erfüllen und eine verantwortliche Aufgabe in einem wachsenden Unternehmen suchen, möchten wir Sie gerne kennenlernen.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an p.martin@akemi.de, zu Händen Frau Petra Martin.