



„Auf der Tradition aufbauend, die Zukunft innovativ gestalten“ lautet die Firmenphilosophie unseres weltweit tätigen Familienunternehmens AKEMI. Wir produzieren in Deutschland, den USA, China, Indien, Brasilien und der Türkei zweikomponenten Klebstoffe, Pflegeprodukte und Dichtstoffe für die Bau- und Automotiveindustrie.

Schwerpunkt unseres Produktprogramms Automotive sind das Kleben, Lackieren, Dichten, Füllen, Polieren für den Bereich automotivem Reparaturen. Für das Coating von Großraumfahrzeugen wie Busse und Bahnen erarbeiten wir für unsere Kunden innovative Oberflächenbeschichtungen.

Vertriebsleiter Außendienst (m/w/d) Bereich Automotive

Ihre Aufgaben

- Vertrieb von Oberflächenbeschichtung im Fahrzeugbau und in der Fahrzeugreparatur
- Auf- und Ausbau der bestehenden Vertriebsgebiete
- Eigenverantwortliche technische und kaufmännische Betreuung unserer Bestandskunden
- Sie verstehen es zielgerichtet neue Kundenbeziehungen aufzubauen und intensivieren bestehende Geschäftsbeziehungen
- Angebotserstellung und -verfolgung, Preiskalkulationen und -verhandlungen
- Umsetzung der Vertriebsstrategie gemeinsam mit der Vertriebsleitung
- Identifizierung neuer Märkte und Produkte
- Eigenverantwortliche ertragsorientierte Umsatzplanung
- Erfahrung im Motivieren und Führen von Vertriebsmitarbeitern

Benefits

- Forschungsintensives Familienunternehmen mit weltweit anerkannter Marke
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Kurze Entscheidungswege
- Familiäres Betriebsklima
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Sonderzahlungen wie Weihnachtsgeld
- Zahlung vermögenswirksamer Leistung
- Fort- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Hohe Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- Gleitzeit
- Firmenfahrzeug, auch zur privaten Nutzung

Ihr Profil

- Neben einer fundierten kaufmännischen oder technischen Ausbildung haben Sie mehrjährige Erfahrung im Vertrieb (idealerweise der Lack und Beschichtungsindustrie)
- Kenntnisse und praktische Erfahrung in der Umsetzung von Vertriebsstrategien
- unternehmerische und kundenorientierte Denk- und Handlungsweise
- verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- sicheres Auftreten

Wenn Sie das Anforderungsprofil erfüllen und eine verantwortliche Aufgabe in einem wachsenden Unternehmen suchen, möchten wir Sie gerne kennenlernen.

Bitte senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an p.martin@akemi.de zu Händen Frau Petra Martin.